





**Poslovni/biznis model Canvas
 Početak formulara**

*Datum:*

*Naziv ekipe ili kompanije:*

**Kraj formulara**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| *Ključni/najbitniji partneri* Ko su naši ključni partneri?Ko su naši ključni dobavljači?Koje ključne resurse dobijamo od partnera?Koje ključne aktivnosti partneri obavljaju? | *Ključne/najbitnije aktivnosti*Koje ključne aktivnosti zahtevaju naše propozicije vrednosti?Naši kanali distribucije?Odnosi sa klijentima?Prilivi (tokovi) prihoda? | *Vrednosti koje donosimo* Koju vrednost isporučujemo klijentu?Koji od problema naših klijenata pomažemo da rešimo?Koje pakete proizvoda i usluga nudimo svakom segmentu klijenata?Koje potrebe klijenata zadovoljavamo? | *Odnosi sa klijentima* Koju vrstu odnosa očekuje da uspostavimo i održavamo sa njima svaki od naših segmenata klijenata?Koje smo uspostavili?Kako su integrisani sa ostatkom našeg poslovnog/biznis modela?Koliko su oni skupi? | *Segmenti klijenata* Za koga stvaramo vrednost?Ko su naši najvažniji klijenti? |
| *Ključni resursi* Koje ključne resurse zahtevaju Vrednosti koje donosimo?Naši kanali distribucije? Odnosi sa klijentima?Prilivi (tokovi) prihoda? | *Kanali* Preko kojih kanala žele da se dosegnu naši segmenti klijenata? Kako sada dolazimo do njih? Kako su naši kanali integrisani?Koji najbolje rade?Koji su najisplativiji?Kako ih integrišemo sa rutinama klijenata? |
| *Struktura troškova* Koji su najvažniji troškovi inherentni našem poslovnom modelu?Koji su ključni resursi najskuplji?Koje ključne aktivnosti su najskuplje? | *Prilivi (tokovi) prihoda* Za koju vrednost su naši klijenti zaista spremni da plate?Za šta trenutno plaćaju?Kako trenutno plaćaju?Kako bi radije platili?Koliko svaki tok prihoda doprinosi ukupnim prihodima?  |

 Početak formulara